

STC



SPAIN TECH CENTER SAN FRANCISCO

Septiembre 2014



ICEX



red.es



SPAIN TECH CENTER

1. POR QUÉ SILICON VALLEY
2. EL SPAIN TECH CENTER
3. SERVICIOS DEL SPAIN TECH CENTER
4. CONDICIONES PARA LAS EMPRESAS PARTICIPANTES

1. POR QUÉ SILICON VALLEY

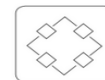
→ En Silicon Valley se unen:

- ✓ Talento y conocimiento
- ✓ Emprendedores y empresas líderes
- ✓ Formación y Networking

→ Estar presentes en Silicon Valley ayuda a:

- ✓ Contrastar modelos de negocio
- ✓ Entrar en el mercado americano
- ✓ Aprender de los mejores, conocer tendencias, y contactar con profesionales y empresarios con gran visión de negocios

Población: **7.5 m**
 PIB: **US\$ 535 billones**
 PIB/cap: **US\$ 74.815**
 Patentes: **224.505 (USA)**



→ Líder mundial a nivel tecnológico.

En 1950, el crecimiento de Hewlett Packard impulsa el desarrollo de una comunidad de emprendedores, abierta, en busca de soluciones innovadoras y que nutre la creación de nuevas empresas. Los Venture Capitalists se posicionan como apoyo estratégico para nuevas empresas y surgen acelerados e incubadoras rápidamente para dar mayor apoyo al movimiento. El resto es historia.

2. SPAIN TECH CENTER SAN FRANCISCO

- El **Spain Tech Center** es una plataforma para empresas españolas de base tecnológica en Silicon Valley, en funcionamiento desde septiembre de 2011.
- El STC cuenta con profesionales y mentores, que te permiten acortar de forma importante los tiempos de arranque y el conocimiento del mercado, así como desarrollar tu proyecto de networking.
- El STC es flexible, nos adaptamos a tus necesidades y te ayudamos a diseñar tu hoja de ruta.
- Han pasado ya por el STC más de **122 empresas españolas**, muchas de ellas siguen en el Valle y son fundamentales para apoyarte en tu aterrizaje y en tus inicios.

2. SPAIN TECH CENTER SAN FRANCISCO

Nuestra Red



3. SERVICIOS DEL SPAIN TECH CENTER

- **Consultas:** Aquellas empresas que están en proceso de definir su llegada a Silicon Valley deben tomar una decisión informada y estratégica: STC les ayuda con información básica del ecosistema y como asesor en el proceso.
- **Networking y Training:** A las empresas con tracción en España y Europa que han tomado la decisión de ubicarse en Silicon Valley, las cobijamos en nuestra red con el fin de reforzar sus esfuerzos de Go-to-Market y mantener una comunidad activa. El equipo de STC les ofrece horas de consultoría y revisión de documentos para su participación en el mercado americano. Al participar en nuestros eventos conectan con españoles en distintas etapas de desarrollo en Silicon Valley.

Especializado:

- Presentaciones a mentores, líderes en el ecosistema y potenciales clientes.
- Análisis de estrategia de mercado.
- Acompañamiento en fase de financiación y levantamiento de fondos.

General:

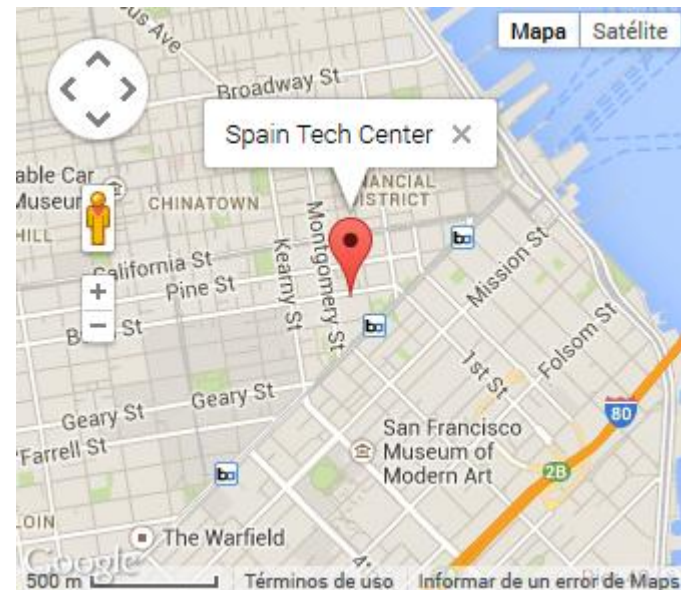
- Análisis de mercado.
- Estudios de su presencia online.
- Revisión de documentos.
- Estrategia de entrada a mercado.

3. SERVICIOS DEL SPAIN TECH CENTER

SPAIN TECH CENTER se encuentra en pleno centro financiero de **San Francisco** (225, Bush Street, Floor 12)

A cada empresa se le ofrece:

- Espacio físico (1 escritorio por empresa)
- Recepcionista
- Acceso al centro 24/7
- Conexión Internet Alta velocidad
- Salas de reunión
- Impresoras, fotocopiadoras, fax, café, etc



3. SERVICIOS DEL SPAIN TECH CENTER

- El equipo de Spain Tech Center tiene amplia experiencia en Silicon Valley y trabaja de forma continua para encontrar las mejores alianzas y potenciales clientes para las empresas del STC.
- A las empresas les ayuda en su aterrizaje en el mercado y en el diseño de la hoja de ruta.

Elijah Rabek

STC, Director



Marcela Priwin

STC, VP Operations



4. PROGRAMA DE INMERSIÓN

- **Programa de Inmersión:** para un grupo de empresas seleccionado por un panel de evaluadores, el STC ofrece mentoría especializada y entrenamiento directo para apoyar a las empresas en su aterrizaje en Silicon Valley. STC provee de contactos estratégicos para potenciales clientes y aliados.

4. PROGRAMA DE INMERSIÓN

Primer Programa de inmersión en desarrollo

Mudarse a Silicon Valley es caro y arriesgado, por lo que STC quiere asegurarse de que las empresas están bien preparados. El STC proporciona y prepara a las empresas para tomar una decisión informada sobre el funcionamiento de las empresas desde Silicon Valley. Al proporcionar una red de contactos arraigada en Silicon Valley e información crucial, las empresas pueden ubicar su estado de disponibilidad.

STC tiene como objetivo aumentar las posibilidades de éxito de las empresas y, por extensión, el éxito de la empresa española en general.

El programa incluye:

- Talleres dirigidos por expertos en temas como marketing, recaudación de fondos y asuntos legales.
- Acceso a líderes con décadas de experiencia en el Valle.
- Tutoría 1-a-1 de expertos del sector.
- Reuniones con clientes y socios potenciales.
- Entrenamiento en presentaciones en público por editores de *TechCrunch Startup Battlefield*.



Algunos mentores: más información en www.stcimmersion.com

5. CONDICIONES PARA LAS EMPRESAS PARTICIPANTES

REQUISITOS:

- Ser una PYME española de base tecnológica
- Contar con **Producto o servicio propio**, que base su crecimiento en la tecnología.
- Web de la empresa en **inglés**
- Estar al corriente de las obligaciones con Seguridad Social y Agencia Tributaria.
- Y, sobre todo, **una importante motivación...** porque el camino no es fácil.

5. CONDICIONES PARA LAS EMPRESAS PARTICIPANTES

DOCUMENTACIÓN A PRESENTAR:

- Formulario de solicitud – *solicítalo en info@spaintc.com*
- Presentación de la empresa y de tu **proyecto en USA**, que incluya:
 - Datos identificativos y cuantitativos de la empresa
 - Modelo de negocio
 - Experiencia internacional y Plan de Negocio en EEUU
 - Perfil de la persona que se desplazará a EEUU (**imprescindible dominio del inglés**)
- Pitch de la empresa en inglés, grabado en video.

5. CONDICIONES PARA LAS EMPRESAS PARTICIPANTES

- El coste por empresa es de 700 USD al mes por persona
- La forma de pago será la siguiente:

Los pagos se realizarán mensualmente directamente a RocketSpace

En este precio se **incluye**:

- Un puesto de trabajo para una persona.
- Apoyo continuado del personal del Spain Tech Center.
- Servicios del Spain Tech Center.
- Todas las facilidades logísticas (conexión a internet, utilización de salas de reuniones, recepcionista, fax, impresoras, cafés, ...)
- Participación en todos los eventos y actividades que organice el STC.

5. CONDICIONES PARA LAS EMPRESAS PARTICIPANTES

- Los precios **no incluyen**:
 - Key Fob (compra de la tarjeta de acceso permanente al Centro, coste 50 USD)
 - Seguros obligatorios de RocketSpace (coste 500 USD/año). Se deben pagar al RocketSpace directamente.
 - Reservas de sala (las salas de reuniones son gratis, pero si se quieren reservar hay que pagar 20 USD)
 - Alquiler de salas para eventos individuales de las empresas.
- Los seguros obligatorios y la Key Fob se pagarán directamente por la empresa a RocketSpace, así como la reserva de salas y el alquiler para eventos.
- Cada empresa es responsable de su situación legal y la de sus empleados.

[www. Spaintechcenter.es](http://www.Spaintechcenter.es)

[@spaintc](https://twitter.com/spaintc)

www.facebook.com/spaintechcenter

Contáctanos: info@spaintc.com